



**SIEVERS**

# APOLLO for Microsoft Dynamics 365 Business Central

## Standard-Planungslösung für effektive und effiziente Unternehmenssteuerung

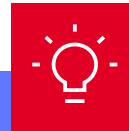
### **Analytics-Plattformen: Absolute Must-haves**

Sie denken schon lange über die Implementierung einer Softwarelösung zur effizienten Unternehmensplanung nach? Sie schreckten bisher jedoch vor zu hohen Kosten und zu langen Projektlaufzeiten zurück?

Wir haben die Lösung für Sie! Mit dem neuen APOLLO Planungs-Standard für Ihr Microsoft Dynamics 365 Business Central System bieten wir Ihnen die Möglichkeit eines schnellen und kosteneffizienten Einstiegs in eine professionelle Unternehmensplanung.

### **APOLLO for Business Central: Planung aus einem Guss**

In Kooperation mit der Virtivity GmbH, Hamburg, bietet Ihnen die SIEVERS-GROUP mit APOLLO for Business Central eine innovative Softwarelösung für die Unternehmenssteuerung auf Grundlage Ihrer Daten aus Microsoft Dynamics 365 Business Central.



Durch die Kombination verschiedener Standardmodule – basierend auf IBM Planning Analytics with Watson – schafft APOLLO die Möglichkeit, den individuellen Bedürfnissen Ihrer Unternehmensplanung mithilfe anpassbarer Module gerecht zu werden. Die aus Best Practices in über 100 Projekten gewonnenen Erfahrungswerte helfen bei der Entwicklung der einzelnen Module, die für Ihre spezifische Kundenumgebung individuell konfiguriert werden können.

### **Sofortige Business-Mehrwerte durch Vertriebs- und Kostenstellenplanung**

Starten Sie mit den Standardmodulen Sales Control und Cost Control auf Basis Ihres Business Central Systems in Ihre individuelle Vertriebs- und Kostenstellenplanung. Mit der Anbindung von Business Central über ein standardisiertes Data Warehouse lässt sich schon im ersten Schritt die Projektlaufzeit deutlich senken.



**all digital.**



Effiziente  
Unternehmens-  
planung ist der  
erste Schritt in  
eine erfolgreiche  
Zukunft.

### Ihre Vorteile auf einen Blick

- Schnelle Anbindung an Ihre Business Central-Datenbank durch standardisierte Data-Warehouse-Strukturen
- Schneller und kosteneffizienter Einstieg in die analytische Unternehmenssteuerung
- Effizienzsteigerung im Vertrieb durch eine ganzheitliche Vertriebsplanung
- Optimierung der Kostenstrukturen mithilfe einer dedizierten Kostenstellenplanung
- Bis zu 60 % verkürzte Projektlaufzeit durch standardisiertes Vorgehen
- Möglichkeit der Nutzung in einer Managed-Services-Umgebung
- Think Big – Start Small:
  - Modularisierte Planung: Start mit Vertrieb – Ende mit ganzheitlicher Unternehmensplanung
  - Flexible Anlage neuer Benutzer und Module
- Fehleranfälligkeit minimieren – bis nahezu Null!

### Lizenzierungsmöglichkeiten

Sie entscheiden, welche Lizenzierungsform die für Sie passende Lösung ist. Sie können wählen zwischen:

- Einmaliger Kauf mit anschließender Wartungsgebühr
- Monatliche Mietlizenzen

### Ihre Module für eine professionelle Unternehmensplanung

Mit den individuellen Modulen aus dem Standard-Baukastensystem von APOLLO vereinen Sie das Beste aus zwei Welten: die individuelle Anpassbarkeit von Modulen an Ihre Unternehmensstrukturen und die kostengünstige, schnelle Implementierung von Standardlösungen.

Steuern Sie Ihren Vertrieb und Ihre Kostenstellen ganzheitlich und kennzahlenbezogen:

#### Cost Control:

- Vorschlagswerte, interne Leistungsverrechnung und Innenaufträge
- Effizienzsteigerung Ihrer Kostenstellenplanung

#### Sales Control:

- Mengen- und Preisplanung, Konditionen und Simulationen
- Reduzierung des Zeitaufwands in der Vertriebsplanung



Sie wünschen weitere Informationen zum Thema? Ich berate Sie gern!

Max Schreiber · Sales Consultant  
+49 541 9493 41896  
mschreiber@sievers-group.com  
www.sievers-group.com

Hier klicken &  
E-Mail schreiben