

IT's like you.

ERP FÜR DEN HANDEL: AMC- TRADE – EINFACH ZU HANDELN

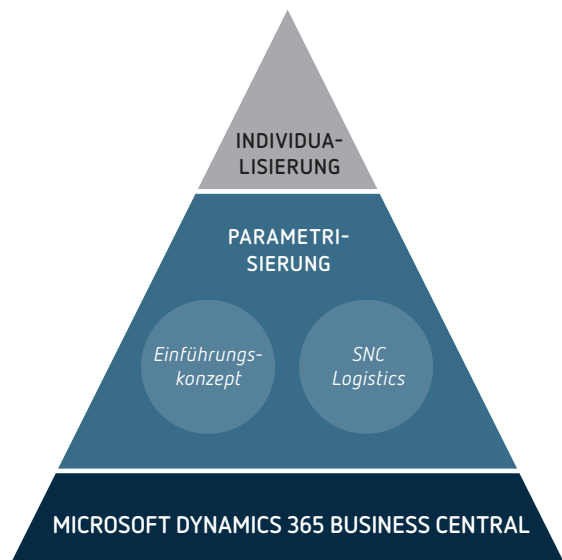
Die Branchenlösung auf Basis von Microsoft Dynamics 365 Business Central

AMCtrade

Sie wollen Ihre Großhandelsprozesse mithilfe einer verlässlichen ERP-Lösung mit Investitionssicherheit optimieren? Am besten kombiniert mit einem zeitgemäßen, transparenten und agilen Projektvorgehen? Unsere Antwort auf diese Fragen lautet: AMCtrade.

AMCtrade ist eine Kombination aus einer speziell auf die Anforderungen des Großhandels zugeschnittenen ERP-Branchenlösung und einem neuen agilen Einführungskonzept. Dabei lautet die Devise: So viel Standard wie möglich!

AMCtrade ist komplett branchenunabhängig und berücksichtigt unternehmensübergreifende Standardprozesse. Somit ermöglicht die ERP-Software unterschiedliche Anforderungen der Handelsbranchen und beachtet zudem die Individualität sämtlicher Handelsunternehmen – und zwar durch flexible Parametrisierung anstelle von individueller Programmierung.



Vorteile AMCtrade

- + Integration in Microsoft Dynamics 365 Business Central
- + Für den internationalen Großhandel entwickelt
- + Von Anwender:innen konzipiert (Best Practice)
- + Branchenunabhängig
- + Neueste Technologie (Extension)
- + Etablierte Standard-Prozesse
- + Vereinfachte Updatefähigkeit (Zeit- & Kostenersparnis)
- + Zeitersparnis durch einfache und automatisierte Prozesse
- + Bereitstellung innerhalb weniger Wochen möglich

AMCtrade – auf Basis von Microsoft Dynamics 365 Business Central

AMCtrade ist eine vollumfänglich in Microsoft Dynamics 365 Business Central integrierte ERP-Lösung. Alle bekannten Funktionen von Microsoft Dynamics 365 Business Central stehen Ihnen weiterhin voll zur Verfügung. Zusätzlich erhalten Sie ab sofort transparente, etablierte und softwaregestützte Prozesse im Einkauf, dem Fracht- und Containermanagement der schwimmenden Ware sowie durch eine schnelle und automatisierte Disposition (Bestandszuteilung) der Ware im Verkauf.

AMCtrade: Die ganzheitliche und vollintegrierte Lösung für den internationalen Großhandel

Durch *AMCtrade* erweitern Sie den Standard von Microsoft Dynamics 365 Business Central um spezielle Funktionen und Prozesse für den Großhandel. Die Software wurde von Anwender:innen entwickelt und ist das Best-Practice-Ergebnis langjähriger Erfahrung sowie enger Zusammenarbeit mit namhaften Handelsunternehmen.

AMCtrade – Features, Plattform & Lösungskreis

AMCtrade bietet aufgrund von Microsoft-Plattformprodukten und einem branchenorientiertem Lösungskreis einen hohen Funktionsumfang:

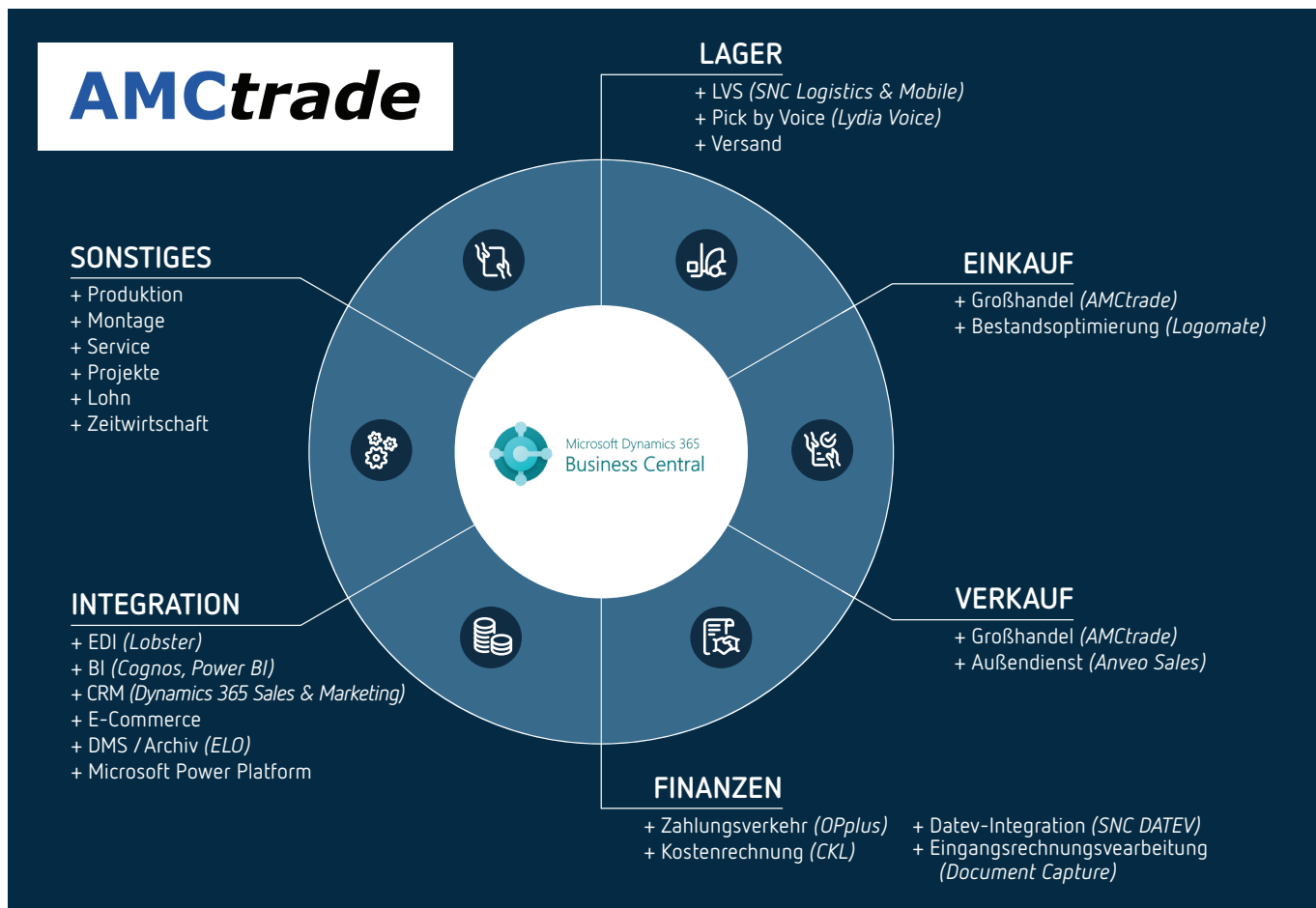
KERNFUNKTIONEN

- + Weltweite Warenbeschaffung
- + Frachtabwicklung & Bestandsführung
- + Container- und Transportmanagement (schwimmende Ware)

- + Automatische Auftragszusatzkosten (z.B. Frachtkosten)
- + Handling von Terminverschiebungen eingehender Ware
- + Variable Preiskalkulation und DB-Berechnungen
- + Kalkulatorische Kosten
- + Verkaufs- und Kontraktabwicklung mit Handelsverbänden/-ketten
- + Disposition und Bestandszuteilung (Verfügbarkeit, Rückstandsauflösung etc.)
- + Umverpackungen, Verpackungsgrößen & Anbruch

NEUESTE MICROSOFT-PLATTFORMTECHNOLOGIE UND ABGESTIMMTER LÖSUNGSKREIS FÜR AMCTRADE

AMCtrade als in Microsoft Business Central vollintegrierte Branchenlösung ist somit gänzlich in die Microsoft-Plattformtechnologien wie Azure, Microsoft 365 (Office), Power Platform, Metaverse und weiteren Produkten aus der Dynamics-Sparte eingebettet. Hierbei werden im ERP-Kontext zusätzliche branchenrelevante sowie -übergreifende Add-on-Module zusätzlich integriert, um einen vollumfänglichen Lösungskreis für den Handel zu schaffen.



Plattformtechnologie und Lösungskreis: *AMCtrade* auf Basis von Microsoft Dynamics 365 Business Central

Einführungskonzept AMCtrade: Agiles Vorgehen und schnelles Heben von Potenzialen

Um schnell die Potenziale Ihres Unternehmens in Verbindung mit AMCtrade nutzen zu können, ist eine zügige Bereitstellung der ERP-Softwarelösung zielführend.

Mit AMCtrade können wir alle wesentlichen Kernprozesse von internationalen Großhändlern bereitstellen. Aus diesem Grunde richten wir das System in der ersten Projektphase vollumfänglich ein. Schon jetzt wären Sie in der Lage, produktiv mit dem System zu starten und die vielen Vorteile der Lösung zu nutzen. Sollten Sie nach dieser Phase erkennen, dass Sie weitere funktionale Wünsche haben, werden diese gezielt in einzelnen Sprints bewertet und umgesetzt. Ihr Vorteil: Die Anforderungen und deren Aufwände sind im Vorfeld je Sprint klar definiert – damit sind die Mehrwerte klar umrissen.

KERNAUFGABEN

- + Ganzheitliche Beratung des gesamten Handelsprozesses zu Beginn des Projektes
 - + Gemeinsamer Blick über den Tellerrand
 - + Berücksichtigung von organisatorischen Themen und Schlüsseltechnologien
- + Projektphasen mit klarem Output vom Workshop bis zum Service
 - + Projekt Scope
 - + Onboarding
 - + Sprint(s)
 - + Warm-up
 - + Go-live
 - + Service

Bereitstellungsmöglichkeiten: SaaS oder als App im Microsoft AppSource

AMCtrade kann sowohl als On-Premises-Lösung als auch als Software-as-a-Service (SaaS) genutzt werden. Im Microsoft AppSource können Sie die Apps downloaden. Fordern Sie jetzt Ihre TESTVERSION von Microsoft Dynamics 365 Business Central an!