

Sales Consultant im Außendienst – Schwerpunkt Telekommunikationslösungen (m/w/d)

Du bist ein Verkaufstalent mit Feingefühl? Komm zu uns!

Heutzutage geht nichts mehr ohne IT. Seit 30 Jahren gehen wir unserer Leidenschaft nach betriebswirtschaftlicher Software, Infrastruktur und Telekommunikation nach. Mit Herzblut und immer am Puls der Zeit entwickeln wir anspruchsvolle IT-Lösungen und -Konzepte für Unternehmen. Wir machen den Mittelstand fit für die digitale Welt – durch Beratung, Lösung und Betrieb. Wir nennen das Vitalität.



Bereich

Vertrieb +
Marketing



Standort

Osnabrück or
Flexi-Office

Dein zukünftiges Aufgabenfeld

- Du identifizierst gemeinsam mit unserem Marketing Kundenpotenziale, gewinnst Neukunden und entwickelst unsere Stammkunden.
- Du kannst dich auf den Vertriebs-Außendienst fokussieren und hast einen starken Innendienst, der dir den Rücken freihält.
- Vertriebsaktivitäten planst du eigenständig und erkennst zugleich Cross-Selling-Potenziale.
- Zudem befasst du dich mit dem Vertrieb von Telekommunikations-Projekten namhafter Hersteller bei Mittelstands- und Großkunden.
- Du bildest außerdem die Schnittstelle zu den Account Managern der Hersteller und stehst mit ihnen im engen Kontakt.

Deine wünschenswerten Qualifikationen

- Du verfügst über eine, für diese Position angemessene, Berufserfahrung im Vertrieb und hast Erfahrungen im Bereich Telekommunikationslösungen.
- Außerdem kannst du lösungsorientiert mit den Anforderungen und Wünschen der Kunden umgehen und betreust diese sowohl mit großem Engagement als auch mit betriebswirtschaftlichem Verständnis.
- Das Akquirieren neuer Kunden und das Pflegen von Netzwerkkontakten ist für dich ein ganz selbstverständlicher Teil des Arbeitstages.
- Bringst du jetzt auch noch gute Kommunikationsskills mit? Auch in Englisch? Perfekt! Einige unserer Kunden korrespondieren in dieser Sprache.

Unser Angebot für dich

- Wir bieten dir ein engagiertes, motiviertes und angenehmes Miteinander.
- Profitiere von unseren [Benefits](#).
- Flache Hierarchien und kollegialer Zusammenhalt motivieren dich bei deiner täglichen Arbeit.
- Durch unsere interne Schulungsorganisation „CAMPUS“ hast du die Möglichkeit, dich beruflich und persönlich weiterzuentwickeln.
- Auch außerhalb des Büros bist du ein Teil der SIEVERS-GROUP. Du bist herzlich eingeladen, mit Kolleg:innen an regelmäßigen Veranstaltungen und sportlichen Events, wie z.B. Laufgruppen, Teambuildingmaßnahmen teilzunehmen.

À

Werde Teil der SIEVERS-GROUP und gestalte mit uns die Zukunft!

Damit wir deine Bewerbungsunterlagen schnellstmöglich erhalten, bewirb dich über das Kontaktformular oder per E-Mail. Bitte teile uns auch deine Gehaltsvorstellungen und das gewünschte Eintrittsdatum mit, zu dem du in unserem Team starten möchtest.

Wir freuen uns auf dich!
Deine SIEVERS-GROUP