



IT Vertriebsinnendienst/Inside Sales (m/w/d)

Dein zukünftiges Aufgabenfeld

- Du bist in kaufmännischen IT-Projekten involviert, vorrangig Angebotskalkulation und -konfiguration.
- Bei der Kundenberatung hilfst du Interessent:innen und Kunden und stehst mit deiner Fachkompetenz zur Seite.
- Auf dich wartet Verantwortung: Du erstellst Angebote, verwaltest Aufträge, führst Bestellungen aus und schreibst Rechnungen.
- Du stehst im engen Kontakt mit Herstellern und Kunden und unterstützt unseren Außendienst.

Deine wünschenswerten Qualifikationen

- Du hast eine erfolgreich abgeschlossene, kaufmännische Ausbildung – idealerweise eine Affinität zu IT-Lösungen.
- Idealerweise hast du Kenntnisse in grundlegenden IT-Themen (z. B. im Bereich Netzwerk/Security Lösungen)
- PC-Kenntnisse (insbes. Word und Excel) sind für dich selbstverständlich.
- Du magst es mit Kunden zu sprechen, den Überblick zu behalten und zu organisieren.

Unser Angebot für dich

- Ein engagiertes, motiviertes und angenehmes Miteinander zu jeder Zeit.
- Profitiere von unseren [Benefits](#).
- Flache Hierarchien und kollegialer Zusammenhalt motivieren dich bei deiner täglichen Arbeit.
- Durch unsere interne Schulungsorganisation „CAMPUS“ hast du die Möglichkeit, dich beruflich und persönlich weiterzuentwickeln.
- Auch außerhalb des Büros bist du ein Teil der SIEVERS-GROUP. Du bist herzlich eingeladen, dich mit Kolleg:innen an regelmäßigen Veranstaltungen und sportlichen Events, wie z.B. Laufgruppen oder speziellen „FUN-Tagen“ mit vielen interaktiven Highlights zu beteiligen!

Werde Teil der SIEVERS-GROUP und gestalte mit uns die Zukunft!

Damit wir deine Bewerbungsunterlagen schnellstmöglich erhalten, bewirb dich über das Kontaktformular oder per E-Mail. Bitte teile uns auch deine Gehaltsvorstellungen und das gewünschte Eintrittsdatum mit, zu dem du in unserem Team starten möchtest.

Wir freuen uns auf dich!
Deine SIEVERS-GROUP